



PERFORMAX
BEST IN OUR BUSINESS

Performax Akademi

– för medarbetare som behöver utvecklas inom ledarskap, försäljning, presentationsteknik eller projektledning





Värderings- och målstyrt ledarskap

Utbildningen riktar sig till ledare som vill utveckla sin förmåga att leda sig själv och andra.

Värdebaserad försäljning

Riktar sig till både erfarna och nya säljare som vill utvecklas inom planering, genomförande och uppföljning av säljarbetet.

Presentationsteknik

Riktar sig till medarbetare som håller interna och externa presentationer eller olika typer av framföranden.

Projektledning

Utbildningen riktar sig till projektledare och medarbetare som behöver utveckla sin förmåga att kunna leda sig själv och leda andra i olika typer av projekt.

Vad är Performax Akademi?

- En samling utbildningar som bygger på Performax 20 åriga erfarenhet inom ledarskap och försäljning.
- Akademien är öppen för alla företag oavsett bransch.
- Performax akademi kan integreras i företags befintliga akademi, men passar även företag som saknar en egen akademi.
- Utbildningarna är praktiskt inriktade och är en kombination av teori och praktisk träning.
- Under utbildningen ges deltagarna möjlighet att diskutera och träna på egna vardagliga situationer.
- Utbildningsledarna har många års erfarenhet från näringslivet och är alla certifierade enligt Performax kvalitetsstandard.
- Utbildningarna är en kombination av fysiska och digitala steg.

Fördelar för företag utan egen akademi

- Ni visar era anställda att ni satsar på individuell utveckling vilket ökar personalnöjdheten.
- Genom en god framförhållning blir det enklare för er att ha koll på utbildningsbudgeten.
- Performax utbildningar håller väldigt hög kvalitet och är uppskattade av deltagarna som genomgående sätter höga betyg. Detta skapar en trygghet för ert företag.
- För att säkerställa en fortsatt utveckling efter genomförd utbildning ingår alltid en muntlig återkoppling till ansvarig chef.
- För att säkerställa önskvärd beteendeutveckling kan individuell coaching tillföras.
- Behöver ej tillsätta resurser för att administrera er akademi vilket leder till att ni sparar tid och pengar.
- Arbetsmodellerna i utbildningarna är i grunden samma vilket leder till att ni kan skapa ett gemensamt språk.

Jag vill veta mer om utbildningarna!

Läs mer på www.performax.se under fliken akademi, där du kan ladda ner våra programblad för de olika utbildningarna. Där hittar du även aktuella utbildningsdatum, tider och pris.

Har du frågor om våra olika utbildningar är du välkommen att kontakta oss på info@performax.se.

Vill du diskutera ett internt företagsanpassat utvecklingsprogram, så tveka inte att höra av dig till oss på info@performax.se





VÄRDEBASERAD FÖRSÄLJNING

Mål med utbildningen

Du kommer utveckla dina kunskaper och färdigheter i att:

- Analysera och utveckla din kundplattform så att du får en optimal kund- och prospektmix.
- Öka din produktiva säljtid.
- Planera, genomföra och följa upp möten/samtal med dina kunder och prospekt på ett värdeskapande sätt.
- Följa upp ditt resultat och dina säljinsatser.
- Utveckla ditt säljbeteende på kort- och på lång sikt.

Innehåll

- Din roll som säljare
- Säljplanering och prioritering av din arbetstid
- Plattformsanalys för att sätta mål för repetition, mer- och nyförsäljning
- Mötesbokning och invändningshantering
- Genomföra en värdeskapande företagspresentation
- Att arbeta med behov före lösning
- Kartlägga, avtacka och aktivera kundbehov
- Presentation av produkter och tjänster på ett värdeskapande sätt till kunden
- Presentationsteknik (verbal/ickeverbal kommunikation)
- Prisargumentation
- Effektiv avslutsteknik och invändningshantering

Arbetsform

- Gemensam förståelse för olika arbetsmodeller
- Diskussioner
- Erfarenhetsutbyte
- Arbetsuppgifter (individuellt, två och två)
- Caseträning
- Personlig utvecklingsplan

Målgrupp

Utbildningen riktar sig till både erfarna och nya säljare som vill utvecklas inom planering, genomförande och uppföljning av säljarbetet.

Omfattning

Totalt 6 dagars utbildning som genomförs både fysiskt och digitalt.

Datum, tider, plats och pris

Aktuella utbildningsdatum finns på vår hemsida, under fliken akademi:

www.performax.se

Anmälan och bekräftelse

Anmälan till utbildningarna görs antingen via telefon eller e-post direkt till din kontaktperson på Performax, eller till info@performax.se.

Du kommer därefter få en bekräftelse på utbildningen via e-post.

VÄRDERINGS- OCH MÅLSTYRT LEDARSKAP

Mål med utbildningen

Du kommer utveckla dina kunskaper och färdigheter i att:

- Leda, utveckla och motivera dig själv.
- Använda ditt företags värderingar som ett ledarverktyg.
- Utveckla en vinnarkultur på din avdelning/ företag.
- Sätta övergripande mål och bryta ner dessa till individnivå.
- Planera och genomföra olika typer av samtal med dina medarbetare.
- Följa upp olika typer av aktiviteter tillsammans med dina medarbetare.

Innehåll

- Din roll som ledare
- Självledarskap
- Kultur och värderingar
- Planering prioritering av din arbetstid
- Resursplanering
- Målbeskrivning – målnedbrytning – målstyrning
- Beteendekunskap
- Motivation (av dig själv och dina medarbetare)
- Effektiv kommunikation
- Olika typer av medarbetarsamtal (attityd, motivation, korrigerande, utveckling m.fl.)
- Ledarskapsfilosofi – Situationsanpassat ledarskap

Arbetsform

- Gemensam förståelse för olika arbetsmodeller
- Diskussioner
- Erfarenhetsutbyte
- Arbetsuppgifter (individuellt, två och två)
- Caseträning
- Personlig utvecklingsplan

Målgrupp

Utbildningen riktar sig till ledare som vill utveckla sin förmåga att leda sig själv och andra.

Omfattning

Totalt 6 dagars utbildning och genomförs både fysiskt och digitalt.

Datum, tider, plats och pris

Aktuella utbildningsdatum finns på vår hemsida, under fliken akademi:

www.performax.se

Anmälan och bekräftelse

Anmälan till utbildningarna görs antingen via telefon eller e-post direkt till din kontaktperson på Performax, eller till info@performax.se.

Du kommer därefter få en bekräftelse på utbildningen via e-post.



PRESENTATIONSTEKNIK



PROJEKTLEDNING

Mål med utbildningen

Du kommer utveckla dina kunskaper och färdigheter i att:

- Bygga upp innehållet i dina olika presentationer på ett värdeskapande sätt.
- Genomföra dina presentationer med god presentationsteknik (verbal- och icke verbal kommunikation).
- Genomföra presentationer både fysiskt och digitalt.

Innehåll i stort

- Sätta målet med presentationer
- Skapa ett intressant innehåll för mottagarna
- Strukturera och välja ordningsföljden i en presentation
- Presentationsteknik
 - Verbal kommunikation: Hur jag använder min röst på bästa sätt.
 - Icke verbal kommunikation: Hur jag använder mitt kroppsspråk på bästa sätt.
- Mentala förberedelse inför presentationer
- Presentationer i digitala möten

Arbetsform

- Gemensam förståelse för olika arbetsmodeller
- Diskussioner
- Erfarenhetsutbyte
- Arbetsuppgifter (individuellt, två och två)
- Caseträning
- Personlig utvecklingsplan

Målgrupp

Utbildningen riktar sig till medarbetare som håller interna och externa presentationer eller olika typer av framföranden.

Omfattning

Totalt 3 dagars utbildning som genomförs fysiskt.

Datum, tider, plats och pris

Aktuella utbildningsdatum finns på vår hemsida, under fliken akademi:

www.performax.se

Anmälan och bekräftelse

Anmälan till utbildningarna görs antingen via telefon eller e-post direkt till din kontaktperson på Performax, eller till info@performax.se.

Du kommer därefter få en bekräftelse på utbildningen via e-post.

Mål med utbildningen

Du kommer utveckla dina kunskaper och färdigheter i att:

- Definiera, planera och sätta mål för ett projekt.
- Sammansätta en projektgrupp.
- Planera, genomföra och följa upp projektmöten.
- Hantera olika beteenden i projektgruppen.
- Motivera och styra projektmedlemmarna mot ett gemensamt mål.
- Använda ditt företags värderingar som ett ledarverktyg.
- Utveckla en vinnarkultur i din projektgrupp.
- Sätta övergripande mål och bryta ner dessa till individnivå.
- Planera och genomföra olika typer av samtal med dina projektmedlemmar.
- Följa upp olika typer av aktiviteter tillsammans med dina projektmedlemmar.

Innehåll

- Din roll som projektledare
- Projektets olika faser
- Resursplanering
- Målbeskrivning – målnedbrytning – målstyrning
- Beteendekunskap
- Motivation (av dig själv och dina projektmedlemmar)
- Olika typer av samtal med dina projektmedlemmar (attityd, motivation, korrigerande, utveckling m.fl.)
- Företagets kultur och värderingar
- Planering prioritering av din arbetstid
- Effektiv kommunikation
- Ledarfilosofi - Situationsanpassat ledarskap

Arbetsform

- Gemensam förståelse för olika arbetsmodeller
- Diskussioner
- Erfarenhetsutbyte
- Arbetsuppgifter (individuellt, två och två)
- Caseträning
- Personlig utvecklingsplan

Målgrupp

Utbildningen riktar sig till projektledare och medarbetare som behöver utveckla sin förmåga att kunna leda sig själv och leda andra i olika typer av projekt.

Omfattning

Totalt 5 dagars utbildning och genomförs både fysiskt och digitalt

Datum, tider, plats och pris

Aktuella utbildningsdatum finns på vår hemsida, under fliken akademi:

www.performax.se

Anmälan och bekräftelse

Anmälan till utbildningarna görs antingen via telefon eller e-post direkt till din kontaktperson på Performax, eller till info@performax.se.

Du kommer därefter få en bekräftelse på utbildningen via e-post.

Performax har funnits i över 20 år och våra konsulter har alla arbetat i olika ledande befattningar. Med våra erfarenheter, vårt enkla koncept och vår effektiva pedagogik hjälper vi våra kunder att utvecklas på ett ännu mer lönsamt sätt.

Vi har sedan starten hjälpt kunder i alla typer av branscher att arbeta fram strategiska planer, utveckla ledningsgrupper och utveckla organisationernas beteende och kultur.

Vår framgång bygger på vår unika förmåga att snabbt kunna möta våra kunder där de är och därifrån hjälpa till att utveckla önskade beteenden. Vi hjälper till att bryta gamla ovanor och ersätta dem med nya goda vanor.



PERFORMAX
BEST IN OUR BUSINESS